

Kommunikation steigert den Unternehmenswert

Liepolt Stumpf seit einem Jahr mit „Business Relations“ erfolgreich



Heidelberg, 07. Juni 2011 – Wie gelingt es, den Wert meines Unternehmens langfristig zu steigern? Wie bleibt mein Geschäftsmodell zukunftsfähig? Welche Strategie bringt mein Unternehmen erfolgreich an die Börse? – Mit diesen Fragen werden Peter Liepolt und Josef Stumpf, Geschäftsführer der Heidelberger Liepolt Stumpf GmbH, häufig konfrontiert. Als Antwort entwickeln sie übergreifende Kommunikationskonzepte, die alle

Beziehungen und Verbindungen, innerhalb deren sich ein Unternehmen bewegt, berücksichtigen. Entsprechend werden Instrumente aus Public Relations, Business Development, Marketing und Vertrieb situationsbezogen aufeinander abgestimmt und eingesetzt. „Diese Strategie der >Business-Relations< positioniert den Kunden präzise im Markt, schafft eine transparente Kommunikation und fördert so das Umsatzwachstum“, erklärt Josef Stumpf. „Die unternehmerische Vision und die Vertriebsziele des Kunden stehen bei unserem Beratungsansatz immer im Mittelpunkt“, ergänzt Peter Liepolt. Kunden und Geschäftspartner profitieren darüber hinaus von den umfangreichen persönlichen Beziehungen und Netzwerkkontakten der Geschäftsführer zu Wirtschaft, Verbänden, Politik und Medien.

Zwischen Metropolregion und Börsenparkett

Im Mai 2010 wurde die Liepolt Stumpf GmbH von Peter Liepolt und Josef Stumpf gegründet. Liepolt arbeitete in verschiedenen amerikanischen Banken und im Bereich Marketing des DAX Unternehmens Deutsche Börse AG. Vor der Gründung der Liepolt Stumpf GmbH leitete der Diplom Betriebswirt (FH) viele Jahre als Vorstand und Geschäftsführer bei einem führenden Beratungsunternehmen in Frankfurt/Main zahlreiche Kapitalmarkt- und Investor Relations Projekte. Mit Emissionsberatung, Investor Relations und IPO-Begleitung bringt Liepolt eine neue und gesuchte Expertise in die Metropolregion Rhein-Neckar. Aktuell begleitet Liepolt Stumpf neben anderen ein amerikanisches Unternehmen an die Börse Toronto sowie einen erfolgreichen

PRESSEMITTEILUNG

deutschen Mittelständler bei der Emission einer Mittelstandsanleihe über die Börse. Auch gelistete Unternehmen aus dem Prime Standard, dem höchsten Segment der Deutschen Börse, lassen sich von Liepolt bei ihrer Kommunikation mit dem Kapitalmarkt beraten.

Begeisterung für Menschen und ihre Ideen

Josef Stumpf, Experte für Marketing und Kommunikation, verantwortet bei Liepolt Stumpf den Fachbereich Marketing, Business Development und Vertrieb. Hier gilt: Unternehmen stehen immer komplexer werdenden Situationen gegenüber, denen sie mit passgenauer Strategie und konsequenter Umsetzung begegnen müssen, um erfolgreich im Markt zu bestehen. „Wesentlich für den Unternehmenserfolg sind dabei die Menschen, die von ihrer Sache begeistert sind und dafür wirklich brennen. Das gilt für Kunden, Geschäftspartner und Mitarbeiter gleichermaßen“, betont Stumpf, der auch als „Business Coach“ für Unternehmer aktiv ist. Josef Stumpf fungiert zudem für den BVMW Bundesverband mittelständische Wirtschaft e.V. als Regionalbeauftragter für die Metropolregion Rhein-Neckar.

Kurs auf Wachstum

Mit sieben Mitarbeitern agiert Liepolt Stumpf seit einem Jahr für Unternehmen aus dem In- und Ausland, insbesondere auch für Unternehmen aus der Metropolregion Rhein Neckar, der sich das Unternehmen ganz besonders verbunden fühlt. „Das erste Jahr hat uns bestätigt, dass unser Ansatz bei Unternehmen grundlegende Bedürfnisse abdeckt. Wir erwarten eine spannende Zukunft und sind dafür bestens aufgestellt“, zeigt sich die Geschäftsführung überzeugt.

Über die Liepolt Stumpf GmbH:

Die Liepolt Stumpf GmbH ist ein führender Kommunikationsberater und -dienstleister mit Sitz in der Metropolregion Rhein-Neckar. Liepolt Stumpf verfolgt einen ganzheitlichen Kommunikations- und Beratungsansatz. Ziel sind strategische Pflege und Ausbau von Business Relations und dadurch die Steigerung des Unternehmenswertes. Stark nachgefragt ist die Kapitalmarktexpertise von Liepolt Stumpf, die Emissionsberatung, IPO-Begleitung und Investor Relations umschließt. Zu den Kunden zählen Aktiengesellschaften, mittelständische Unternehmen, Stiftungen und Verbände sowie Persönlichkeiten aus dem wirtschaftlichen und öffentlichen Leben.

Liepolt Stumpf GmbH

Mannheimer Straße 1

69115 Heidelberg

Tel.: +49 (0)6221-138-90-0

Fax: +49 (0)6221-138-90-20

Email: presse@liepoltstumpf.de

Web: www.liepoltstumpf.de